

Niveau 4 | Sur 2 ans | **Apprentissage**

Baccalauréat professionnel
Métiers du commerce et de la
vente *Option A « Animation et gestion de
l'espace commercial » (COM)*

Formation disponible sur Hyères (83400)



Il prépare au métier d'employé(e) commercial(e), d'assistant(e) de vente, de conseiller(ère) en vente dans une unité commerciale physique (dans la grande distribution ou dans des boutiques spécialisées : sport, multimédia, parfumerie, prêt-à-porter...) ou virtuelle (boutiques en ligne...).

PRÉREQUIS

*Pour intégrer
la formation,
il faut...*

- Avoir moins de 30 ans
- Niveau minimum 2MRC acquis
- Profil privilégié : attiré par le monde du travail
- Bonnes aptitudes physiques

APTITUDES

*Les qualités
nécessaires pour
exercer ce métier*

- Dynamisme
- Respect des règles
- Sens du travail en équipe
- Rigueur et minutie
- Autonomie
- Maturité

COMPÉTENCES MÉTIER

*Les tâches que je
vais apprendre*

- Assurer l'exécution de la vente...
- S'assurer la satisfaction du client....
- Développer la clientèle et la fidéliser...
- Gérer l'espace de vente...

FINANCEMENT

- **Formation prise en charge**
- **Salaire payé par l'entreprise**
- **Aides financières possibles** pour le permis de conduire/l'accès au logement / l'achat d'équipement pédagogique

MODALITÉS PRATIQUES

*Quand
et comment
intégrer
la formation*

- Entrées en continu, tout au long de l'année en fonction des places disponibles
- Maximum un mois de délai d'accès
- Pré-inscription sur dossier + entretien de positionnement
- Inscription avec la signature d'un contrat de travail

ACCESSIBILITÉ

- **Accès transport en commun :** Gare SNCF, Bus (Mistral et ZOU)
- **Possibilité de restauration et d'hébergement sur site (Internat)**

Accès PMR



PLUS D'INFORMATION ? Contactez Sylvie Ginier-Melzani

| 04 94 12 81 82 | ginier-ddfpt@coursmaintenon.fr |

ÉTUDES | 2 ANS D'ALTERNANCE CFA/ENTREPRISE | 35h/semaine – 1350h en centre, examen inclus

CONTENU

Méthodes pédagogiques

- Alternance de cours théoriques et d'exercices pratiques
- Suivi individualisé

Domaine professionnel

- Prévention Santé Environnement
- Economie-Droit
- Environnement professionnel :
 - Conseiller et vendre
 - Suivre les ventes
 - Fidéliser la clientèle et développer la relation client
 - Animer et gérer l'espace commercial

MODALITES D'ÉVALUATION

- CCF
- Épreuves ponctuelles
- Validation des domaines selon référentiel de compétences
- Possibilité de repasser certains blocs de compétences si échec

Agréments et/ou centre d'examen



Taux de réussite	2020	2019	2018
	xx%	xx%	xx%

Taux d'emploi	2020	2019	2018
	xx%	xx%	xx%



APRES LA FORMATION | Participation active du CFA au placement des apprenti(e)s pour vous aider à préparer votre sortie

POURSUITE DES ETUDES

- BTS MCO (niveau 5)
- BTS NDRC (niveau 5)
- BTS Commerce International (niveau 5)
- DUT Techniques de Commercialisation (niveau 5)

EMPLOIS POSSIBLES

- Conseiller de vente
- Employé commercial
- Vendeur qualifié
- Vendeur spécialiste

PLUS D'INFORMATION ? Contactez Sylvie Ginier-Melzani

| 04 94 12 81 82 | ginier-ddfpt@coursmaintenon.fr |